



**Unser Mandant** – mit attraktivem Standort im Großraum Dortmund (NRW) - ist ein traditionsreiches, äußerst innovatives und erfolgreiches deutsches Familienunternehmen. Mit einer 112jährigen Firmenhistorie und weltweit 1.400 Mitarbeitern fertigt das Unternehmen komplexe Produkte aus Stahl für anspruchsvolle nationale und internationale Kunden, welche die hohe Qualität und Liefertreue sehr zu schätzen wissen. Die Anwendungsfelder dieser Produkte sind äußerst vielseitig und kommen in vielen unterschiedlichen Branchen zum Einsatz wie Automotive, Elektro- und Möbelindustrie, Bauzulieferer, Weißer Ware, Medizintechnik, Werkzeugindustrie und weiteren Branchen, wobei ein großer Schwerpunkt auf dem Bereich Automotive liegt.

Aufgrund einer Vertriebs-Neuausrichtung haben wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt in der Unternehmenszentrale am **Standort NRW** eine neu geschaffene Position zu besetzen und suchen Sie als

## Vertriebsleiter Automotive (m/w)

### Die Aufgaben:

- Sie verantworten sämtliche Vertriebsaktivitäten im Segment Automotive (Tier 1/2, keine OEM)
- Sie recherchieren die Anforderungen der Kunden und erarbeiten in interner Abstimmung passende Lösungen unter den Gesichtspunkten Termin, Kosten und Qualität
- Sie tragen Personalverantwortung für bis zu 10 Mitarbeiter (m/w) in Ihrem Vertriebsteam, legen Vertriebsziele fest, analysieren die Vertriebsleistung und unterstützen Ihre Mitarbeiter (m/w) im Rahmen von Mitarbeiterentwicklungsprogrammen
- Sie sind selbst vertriebsaktiv im KAM und betreuen ausgewählte Kunden in Europa
- Sie koordinieren und unterstützen die globalen Vertriebsaktivitäten mit den Schwestergesellschaften in den USA und Asien
- Gemeinsam mit der Gesamtvertriebsleitung entwickeln Sie eine nachhaltige Vertriebsstrategie zum Ausbau der Anwendungen und des Kundenstamms unter Berücksichtigung der produktiven Möglichkeiten und der internationalen Reichweite (Aufbau neuer Märkte und Anwendungen)
- Sie analysieren und kommunizieren relevante quantitative Kennzahlen und Branchentrends
- Sie sorgen für den Auf- und Ausbau langfristiger vertrauensvoller Kundenbeziehungen (Kundenbeziehungsmanagement)
- Sie arbeiten eng und vertrauensvoll mit der Gesamtvertriebsleitung und der GF zusammen

### Die Anforderungen:

- Sie verfügen über ein erfolgreich abgeschlossenes kfm. Studium, alternativ sind Sie Ingenieur mit fundierter betriebswirtschaftlicher Weiterbildung
- Sie sind eine Führungspersönlichkeit mit Scharfsinn und Weitblick und verfügen über eine mehrjährige Führungserfahrung im Vertrieb eines Automotive-Zulieferers, idealerweise in einem Unternehmen der Metallbe-/verarbeitung
- Sie haben nachweisbare Erfahrung mit Vertriebsabläufen sowie Top-Ergebnisse bei Lead-Generierung, Verkaufsabschlüssen und der Beziehungspflege
- Sie verfügen über ausgeprägte Kommunikationsstärke und Kompetenz in Moderations- und Präsentationstechniken, haben eine schnelle Auffassungsgabe, ausgeprägtes Verhandlungsgeschick und die Fähigkeit Ihre Mitarbeiter (m/w) ebenfalls zu Höchstleistungen anzuspornen
- Sie sind Reisebereit und haben ein souveränes Auftreten, auch auf dem internationalen Parkett
- Sie haben Hands-on Mentalität (kein Konzernmensch), sind strukturiert in Ihrer Arbeitsweise, reflektiert und authentisch, haben eine hohe soziale Kompetenz und Organisationstalent
- In Deutsch und Englisch sind Sie absolut sicher in Wort und Schrift



- 2 -

### **Das Angebot:**

Eine vielseitige und abwechslungsreiche Führungsaufgabe in einem führenden Unternehmen seiner Branche, verbunden mit einem attraktiven und der Position angemessenen Leistungspaket. Diverse Benefits und Karriereperspektiven runden das Angebot ab.

Für weitere Informationen zu Position und Unternehmen steht Ihnen Herr **Steffen Keßler** jederzeit (auch am Wochenende) **unter 0172-5786 199** zur Verfügung.

### **Datenschutz- und Geschlechterhinweis:**

Zugesandte Informationen und Unterlagen werden gem. DSGVO absolut vertraulich behandelt und nur mit Ihrem vorherigen Einverständnis gespeichert und/oder an unseren Mandanten weitergeleitet. Diese Zustimmung kann jederzeit widerrufen werden.

Diese Ausschreibung richtet sich an alle derzeit bekannten Geschlechter (inkl. „Diverse“), eine männliche Schreibweise wurde lediglich aus Gründen der besseren Lesbarkeit gewählt.