



Unser Mandant, mit **Standort im Raum Dortmund** (NRW) ist ein traditionsreiches und erfolgreiches Unternehmen im Bereich der hydraulischen und mechanischen Antriebstechnik. Ein qualifizierter Mitarbeiterstamm arbeitet ständig daran das Produktportfolio zu erweitern und anspruchsvolle Kundenanforderungen umzusetzen. Die Hochdrucklösungen des Unternehmens finden dabei in unterschiedlichsten Industrieanwendungen ihren Einsatz, viele Betreiber von Maschinen- und Industrieanlagen weltweit vertrauen auf die Effizienz, Präzision und Robustheit der Produkte.

Im Zuge einer Neuausrichtung suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt den

Area Sales Manager Osteuropa (m/w)

Die Aufgaben:

- Verantwortung für alle Vertriebsaktivitäten in Osteuropa insbesondere GUS / Russland
- Neukundengewinnung und kontinuierlicher Ausbau der bestehenden Kundenbeziehungen durch Kundenbeziehungsmanagement und persönliche Betreuung vor Ort
- Erschließung neuer Märkte und Ausbau von Regionen mit entsprechendem Potential samt eigenständigem Aufbau neuer Vertretungen
- Marktbeobachtung und Repräsentation des Unternehmens auf Fachmessen
- Eigenständige Abwicklung vom Angebot über Verhandlungen bis zum Abschluss der Verträge inkl. Umsatz- und Ergebnisverantwortung

Die Anforderungen:

- Techniker, Maschinenbauingenieur mit kfm. Weiterbildung oder Wirtschaftsingenieur / Kaufmann / Betriebswirt mit starker technischer Affinität
- Hohes Technisches Verständnis und mehrjährige Erfahrung im Technischen Vertrieb im Maschinenbau (ideal Produkte der mechanischen Antriebstechnik, Getriebe, Pumpen, Hydraulikaggregate oder ähnlich)
- Vertriebsstarke und begeisterungsfähige Persönlichkeit mit Durchsetzungsvermögen und einem hohen Maß an Eigeninitiative
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit sowie gute Kenntnisse Osteuropas
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse und sichere Beherrschung der russischen Sprache
- Sicherer Umgang mit moderner Informations- und Kommunikationstechnologie (Kenntnisse in ProAlpha von Vorteil)
- hohe Reisebereitschaft

Das Angebot:

Eine spannende internationale Vertriebsaufgabe in einem erfolgreichen Unternehmen, verbunden mit einem attraktiven und der Position angemessenen Leistungspaket.

Für weitere Informationen zu Position und Unternehmen steht Ihnen Herr **Steffen Keßler** unter **0172-5786 199** jederzeit (auch am Wochenende) zur Verfügung.

Datenschutz- und Geschlechterhinweis:

Zugesandte Informationen und Unterlagen werden gem. DSGVO absolut vertraulich behandelt und nur mit Ihrem vorherigen Einverständnis gespeichert und/oder an unseren Mandanten weitergeleitet. Diese Zustimmung kann jederzeit widerrufen werden.

Die Ausschreibung richtet sich an alle derzeit bekannten Geschlechter (inkl. „Diverse“), eine männliche Schreibweise wurde lediglich aus Gründen der besseren Lesbarkeit gewählt.