



**Unser Mandant**, mit Standort im Raum Stuttgart-Ettlingen, ist ein äußerst innovativer und erfolgreicher Hersteller von spanabhebenden Sonderwerkzeugen für die Frästechnik. Viele namhafte Hersteller nutzen den langjährigen Erfahrungsschatz des Unternehmens für ihre spanabhebenden Fertigungsverfahren zur Herstellung komplexer Teile und die Bearbeitung schwer zerpanbarer Materialien. Hierbei versteht sich das Unternehmen als kundenorientierter Entwicklungspartner und begleitet seine Geschäftspartner kompetent vom ersten Kontakt bis zum anwendungstechnischen Einsatz der Sonderwerkzeuge.

Im Zuge einer krankheitsbedingten Nachfolgeregelung suchen wir zeitnah eine marketing- und vertriebsstarke Persönlichkeit als

## Vertriebsleiter (m/w) Zerspanungswerkzeuge

### Die Aufgaben:

- Führung und Steuerung des gesamten Vertriebs und der Auftragskonstruktion mit insgesamt 15 Mitarbeitern an zwei Standorten in Deutschland
- Pflege der vorhandenen Kundenbeziehungen und Ausbau der weltweiten Vertriebsaktivitäten mit dem Ziel einer nachhaltigen Kundenbindung und Umsatzsteigerung
- Neukundengewinnung durch gezielte Marketing- und Vertriebsmaßnahmen
- Aktive Begleitung der Neustrukturierung des Vertriebes in enger Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung und allen relevanten Abteilungen des Unternehmens
- Prozessoptimierung, Vertriebssteuerung, Vertriebscontrolling, Vertragsverhandlungen
- Persönliche Betreuung der wichtigen Key Accounts
- Strategische Weiterentwicklung des Vertriebes
- Marktbeobachtung und Repräsentation des Unternehmens auf Fachmessen

### Die Anforderungen:

- Kaufmann oder Wirtschaftsingenieur mit hoher technischer Affinität, alternativ Ingenieur mit kaufmännischem Zusatzstudium
- Mehrjährige, nachweisbar erfolgreiche Führungstätigkeit im Vertrieb von anspruchsvollen Zerspanungswerkzeugen (ideal: Fräswerkzeuge)
- Kenntnisse Zerspanungswerkzeuge und Zerspanungsverfahren sowie Werkstoffkunde
- Gutes Gespür für Marktentwicklungen und Chancen
- Mittelstandsgeprägt mit Hands-On Mentalität (kein „Konzernmensch“) und ausgeprägtem unternehmerischen Denken und Handeln
- Kommunikativ und argumentationsstark mit einem überzeugendem Auftreten auf allen internen und externen Ebenen
- Verbindlichkeit, Zuverlässigkeit mit einem hohen Maß an Kundenorientierung
- Gereifte und gefestigte Persönlichkeit mit natürlicher Autorität und Vorbildcharakter
- Deutsch und Englisch sicher in Wort und Schrift sowie Reisebereitschaft

### Das Angebot:

Eine vielseitige und herausfordernde Führungsaufgabe in einem sehr erfolgreichen Unternehmen, verbunden mit einem der Position angemessenen Leistungspaket.

Für weitere, detaillierte Informationen zu Position und Unternehmen steht Ihnen Herr **Steffen Keßler unter 0172-5786 199** jederzeit (auch am Wochenende) zur Verfügung.

### Datenschutz- und Geschlechterhinweis:

Zugesandte Informationen und Unterlagen werden gem. DSGVO absolut vertraulich behandelt und nur mit Ihrem vorherigen Einverständnis gespeichert und/oder an unseren Mandanten weitergeleitet. Diese Zustimmung kann jederzeit widerrufen werden.

Die Ausschreibung richtet sich an alle derzeit bekannten Geschlechter (inkl. „Diverse“), eine männliche Schreibweise wurde lediglich aus Gründen der besseren Lesbarkeit gewählt.