



Unser Mandant ist ein traditionsreiches Familienunternehmen und fertigt am Standort NRW (Raum Wuppertal) anspruchsvolle, technische Komponenten der Umformtechnik wie Stanzbiegeteile, technische Federn, Drahtformteile und Baugruppen für viele verschiedene Branchen. Mit fast 300 engagierten Mitarbeitern unterstützt unser Mandant seine anspruchsvollen Kunden (fast 70% davon Automotive-Zulieferer) mit einem eigenem, hochqualifizierten Werkzeugaufbau seit über 100 Jahren als kompetenter Zulieferer, sowohl im Bereich von Klein- als auch Großserien. Das Unternehmen ist ISO 9001:2000 und TS 16949 zertifiziert.

Im Zuge einer altersbedingten Nachfolgeregelung suchen wir zeitnah für den Geschäftsbereich Bandmaterial / Stanz-Biegeteile eine vertriebsstarke Persönlichkeit als

Vertriebsleiter (m/w) Stanz-, Biege-, Umformtechnik

Die Aufgaben:

- Führung und Steuerung des Vertriebs Bandmaterial mit derzeit 4 Mitarbeitern
- Pflege der vorhandenen Kundenbeziehungen und Ausbau der Vertriebsaktivitäten mit dem Ziel einer nachhaltigen Kundenbindung und einer Umsatzsteigerung
- Prozessoptimierung, Vertriebssteuerung, Vertriebscontrolling, Vertragsverhandlungen
- Persönliche Betreuung der wichtigen Key Accounts
- Strategische Weiterentwicklung des Vertriebes
- Enge und vertrauensvolle, übergreifende Zusammenarbeit mit Einkauf, Entwicklung / Konstruktion, Fertigung und der Geschäftsführung
- Marktbeobachtung und Repräsentation des Unternehmens auf Fachmessen

Die Anforderungen:

- Ausbildung in einem metallverarbeitenden Beruf und Weiterbildung/Studium zum Techniker, Ingenieur oder Wirtschaftsingenieur. Alternativ Kaufmann mit hoher technischer Affinität und entsprechender Fach Erfahrung
- Mehrjährige, nachweisbar erfolgreiche Führungstätigkeit im Vertrieb von Produkten für die Automotive-Industrie (ideal: Umformtechnik, Stanz-Biegeteile oder ähnlich)
- Grundkenntnisse der Werkstoffkunde (Stahlsorten und Legierungen, Behandlungsverfahren)
- Gutes Gespür für Marktentwicklungen und Chancen
- Mittelstandsgeprägt mit Hands-On Mentalität (kein „Konzernmensch“) und ausgeprägtem unternehmerischen Denken und Handeln
- Kommunikativ und argumentationsstark mit einem überzeugendem Auftreten auf allen internen und externen Ebenen
- Verbindlichkeit, Zuverlässigkeit mit einem hohen Maß an Kundenorientierung
- Deutsch und Englisch sicher in Wort und Schrift

Das Angebot:

Eine vielseitige und spannende Führungsaufgabe in einem erfolgreichen Unternehmen, verbunden mit einem attraktiven und der Position angemessenen Leistungspaket. Für weitere Informationen zu Position und Unternehmen steht Ihnen Herr **Steffen Keßler** unter **0172-5786 199** jederzeit (auch am Wochenende) zur Verfügung.

Datenschutz- und Geschlechterhinweis:

Zugesandte Informationen und Unterlagen werden gem. DSGVO absolut vertraulich behandelt und nur mit Ihrem vorherigen Einverständnis gespeichert und/oder an unseren Mandanten weitergeleitet. Diese Zustimmung kann jederzeit widerrufen werden.

Die Ausschreibung richtet sich an alle derzeit bekannten Geschlechter (inkl. „Diverse“), eine männliche Schreibweise wurde lediglich aus Gründen der besseren Lesbarkeit gewählt.