



Unser Mandant, mit Standort in einer attraktiven und wirtschaftsstarke Region in Baden-Württemberg, ist ein äußerst innovativer und erfolgreicher Hersteller von spanabhebenden Sonderwerkzeugen (Wälzfräser, Formfräser, etc.) für die Verzahnungstechnologie. Viele namhafte Hersteller von antriebstechnischen Getriebekomponenten nutzen den 125jährigen Erfahrungsschatz des Unternehmens für ihre spanabhebenden Fertigungsverfahren zur Herstellung komplexer Verzahnungsteile (Zahnräder, Kegel- und Schneckenräder, Zahnstangen, Kettenräder, etc.) und die Bearbeitung schwer zerpanbarer Materialien wie z.B. Turbinenschaukeln. Hierbei versteht sich das Unternehmen als kundenorientierter Entwicklungspartner und begleitet seine Kunden kompetent vom ersten Kontakt bis zum anwendungstechnischen Einsatz der Sonderwerkzeuge.

Im Zuge einer altersbedingten Nachfolgeregelung, einhergehend mit einer Neustrukturierung des gesamten Vertriebsbereiches, suchen wir zeitnah eine marketing- und vertriebsstarke Persönlichkeit als

Vertriebsleiter (m/w) Verzahnungswerkzeuge

Die Aufgaben:

- Führung und Steuerung des gesamten Vertriebs und der Auftragskonstruktion mit insgesamt 15 Mitarbeitern an zwei Standorten
- Pflege der vorhandenen Kundenbeziehungen und Ausbau der weltweiten Vertriebsaktivitäten mit dem Ziel einer nachhaltigen Kundenbindung und Umsatzsteigerung
- Neukundengewinnung durch gezielte Marketing- und Vertriebsmaßnahmen
- Aktive Begleitung der Neustrukturierung des Vertriebes in enger Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung und allen relevanten Abteilungen des Unternehmens
- Prozessoptimierung, Vertriebssteuerung, Vertriebscontrolling, Vertragsverhandlungen
- Persönliche Betreuung der wichtigen Key Accounts
- Strategische Weiterentwicklung des Vertriebes
- Marktbeobachtung und Repräsentation des Unternehmens auf Fachmessen

Die Anforderungen:

- Kaufmann oder Wirtschaftsingenieur mit hoher technischer Affinität, alternativ Ingenieur mit kaufmännischem Zusatzstudium
- Mehrjährige, nachweisbar erfolgreiche Führungstätigkeit im Vertrieb von anspruchsvollen Zerspanungswerkzeugen (ideal: Fräswerkzeuge)
- Kenntnisse Zerspanungswerkzeuge und Zerspanungsverfahren sowie Werkstoffkunde
- Gutes Gespür für Marktentwicklungen und Chancen
- Mittelstandsgeprägt mit Hands-On Mentalität (kein „Konzernmensch“) und ausgeprägtem unternehmerischen Denken und Handeln
- Kommunikativ und argumentationsstark mit einem überzeugendem Auftreten auf allen internen und externen Ebenen
- Verbindlichkeit, Zuverlässigkeit mit einem hohen Maß an Kundenorientierung
- Gereifte und gefestigte Persönlichkeit mit natürlicher Autorität und Vorbildcharakter
- Deutsch und Englisch sicher in Wort und Schrift sowie Reisebereitschaft

Das Angebot:

Eine vielseitige und herausfordernde Führungsaufgabe in einem sehr erfolgreichen Unternehmen von hervorragendem Ruf, verbunden mit einem attraktiven und der Position angemessenen Leistungspaket. Für weitere, detaillierte Informationen zu Position und Unternehmen steht Ihnen Herr **Steffen Keßler unter 0172-5786 199** jederzeit (auch am Wochenende) zur Verfügung.

Die Ausschreibung richtet sich an beide Geschlechter, eine männliche Schreibweise wurde lediglich aus Gründen der besseren Lesbarkeit gewählt.