



Unser Mandant, mit Hauptsitz in NRW sowie 2 weiteren Fertigungs- und Vertriebsstandorten in Deutschland, ist ein anerkannter und namhafter Fach-Distributor im Bereich der elektrischen Anschluss- und Verbindungstechnik (Kabel, Steckverbinder sowie das notwendige Verarbeitungsequipment). Mit einem mehr als 80jährigem Erfahrungsschatz im Vertrieb elektrotechnischer Produkte, 180 qualifizierten Mitarbeitern und einer bundesweiten Vertriebspräsenz werden viele tausend Kunden in Deutschland (fast 50% davon Automotivzulieferer) mit einem breiten elektromechanischen Produktportfolio bedient. Dabei wird großer Wert auf kundenorientierte Beratung und Service sowie langfristige Geschäftsbeziehungen gelegt. Eine eigene, sehr flexible Fertigung für Kabelkonfektionen rundet die Angebotspalette ab. Das Unternehmen ist ISO 9001:2000 und TS 16949 zertifiziert.

Im Zuge einer altersbedingten Nachfolgeregelung suchen wir den

## **Vertriebsleiter (m/w) Elektromechanik/Steckverbinder**

### **Die Aufgaben:**

- Verantwortung für alle Vertriebsaktivitäten des Unternehmens
- Leitung des Gesamtvertriebes (15 Mitarbeiter im Außendienst, die bundesweit regional vom Home-Office aus agieren sowie 20 Mitarbeiter im Innendienst)
- Prozessoptimierung, Vertriebssteuerung, Vertriebscontrolling, Vertragsverhandlungen
- Persönliche Betreuung der wichtigsten Key Accounts
- Marktbeobachtung und Repräsentation des Unternehmens auf Fachmessen
- Enge und kooperative Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung und dem Einkauf sowie strategische Weiterentwicklung des Vertriebes

### **Die Anforderungen:**

- Berufsausbildung Elektrotechnik oder Mechatronik und Studium Elektrotechnik mit kfm. Weiterbildung (alternativ Kaufmann mit hoher technischer Affinität und fundierter Facherfahrung im Bereich Elektrotechnik / Steckverbinder)
- Mehrjährige, nachweisbar erfolgreiche Führungstätigkeit im Vertrieb von elektromechanischen Produkten (ideal: Steckverbinder)
- Fundierte Kenntnisse der Märkte und Kundenstrukturen
- Führungserfahrung und Durchsetzungsvermögen gepaart mit Hands-On Mentalität
- Mittelstandsgeprägt und mit hohem unternehmerischem Denken und Handeln
- Ausgeprägte Kommunikations- und Kooperationsfähigkeit sowie ein überzeugendes Auftreten auf allen internen und externen Ebenen
- Gute Kenntnisse in MS-Office und ERP-Systemen (wünschenswert: Navision), CRM
- Deutsch und Englisch sicher in Wort und Schrift
- Reisebereitschaft (vorrangig innerhalb Deutschlands)

### **Das Angebot:**

Eine vielseitige und spannende Führungsaufgabe in einem sehr erfolgreichen Unternehmen, verbunden mit einem attraktiven und der Position angemessenen Leistungspaket.

Für weitere Informationen zu Position und Unternehmen steht Ihnen Herr **Steffen Keßler** jederzeit (auch am Wochenende) mobil unter **0172-5786 199** zur Verfügung.

Die Ausschreibung richtet sich an beide Geschlechter, eine männliche Schreibweise wurde lediglich aus Gründen der besseren Lesbarkeit gewählt.