



Unser Mandant, mit Hauptsitz in NRW sowie 2 weiteren Fertigungs- und Vertriebsstandorten in Deutschland, ist ein anerkannter und namhafter Fach-Distributor im Bereich der elektrischen Anschluss- und Verbindungstechnik (Kabel, Steckverbinder sowie das notwendige Verarbeitungsequipment). Mit einem mehr als 80jährigem Erfahrungsschatz im Vertrieb elektrotechnischer Produkte, 180 qualifizierten Mitarbeitern und einer bundesweiten Vertriebspräsenz werden viele tausend Kunden in Deutschland (fast 50% davon Automotivzulieferer) mit einem breiten elektromechanischen Produktportfolio bedient. Dabei wird großer Wert auf kundenorientierte Beratung und Service sowie langfristige Geschäftsbeziehungen gelegt. Eine eigene, sehr flexible Fertigung für Kabelkonfektionen rundet die Angebotspalette ab. Das Unternehmen ist ISO 9001:2000 und TS 16949 zertifiziert.

Im Zuge eines sehr erfolgreichen und gesunden Unternehmenswachstums suchen wir einen weiteren

## **Vertriebsingenieur / Area Sales Manager (m/w) Elektromechnik/Steckverbinder**

### **Die Aufgaben:**

- Regionale Vertriebsverantwortung für alle Produkte des Unternehmens
- Je nach Wohnort Tätigkeit von der Zentrale in NRW oder einem Home-Office aus
- Gewinnung neuer Kunden sowie Auf- und Ausbau langjähriger Kundenbeziehungen
- lösungsorientierte Beratung beim Kunden oder telefonisch
- eigenständige Akquise und effiziente Terminplanung
- Marktbeobachtung und Repräsentation des Unternehmens auf Fachmessen

### **Die Anforderungen:**

- Berufsausbildung Elektrotechnik oder Mechatronik und Weiterbildung im Bereich Elektrotechnik (alternativ Kaufmann mit hoher technischer Affinität und fundierter Facherfahrung im Bereich Elektrotechnik / Steckverbinder)
- Mehrjährige Vertriebstätigkeit im Bereich elektromechanischer Produkten (ideal: Steckverbinder)
- Kunden- und lösungsorientierte Denkweise, ausgeprägte Kommunikationsstärke und Verhandlungsgeschick
- Fundierte Kenntnisse der Märkte und Kundenstrukturen für Produkte der Elektromechanik
- Unternehmerische Grundeinstellung
- Gute Kenntnisse in MS-Office und ERP-Systemen (wünschenswert: Navision), CRM
- Hohe Reisebereitschaft

### **Das Angebot:**

Eine vielseitige und spannende Vertriebsaufgabe in einem sehr erfolgreichen Unternehmen, verbunden mit einem attraktiven und der Position angemessenen Leistungspaket.

Für weitere Informationen zu Position und Unternehmen steht Ihnen Herr **Steffen Keßler** jederzeit (auch am Wochenende) mobil unter **0172-5786 199** zur Verfügung.

Die Ausschreibung richtet sich an beide Geschlechter, eine männliche Schreibweise wurde lediglich aus Gründen der besseren Lesbarkeit gewählt.