



Unser Mandant ist ein äußerst innovativer und erfolgreicher deutscher Hersteller von antriebstechnischen Komponenten zur Drehmomentübertragung für das Heben, Senken und Schwenken von Lasten. Über 200 Mitarbeiter fertigen Linearantriebe, Kupplungen, komplexe Getriebe und Sonderlösungen für anspruchsvolle Kunden weltweit. Vom rauen Einsatz in Industrieunternehmen aller Art über die Bühnentechnik im Opernhaus bis zur Unterwasser Meeresforschung oder die Erforschung des Alls durch High-Tech Weltraumteleskope, die robusten Antriebselemente zur Drehmomentübertragung kommen überall dort zum Einsatz, wo höchste Präzision, Effizienz und Langlebigkeit gefordert ist.

Mit einem 45jährigen Erfahrungsschatz im Bereich der Antriebstechnik, einem qualifizierten und engagierten Mitarbeiterstamm, moderner CAD-Konstruktion und einem hochmodernen Maschinenpark ist das Unternehmen für alle Herausforderungen der Zukunft bestens gerüstet.

Im Zuge einer Neuaufteilung der Vertriebsgebiete in Deutschland für eine noch bessere und effektivere Kundenbetreuung suchen wir für die Regionen **NRW, Bayern** und **Baden-Württemberg** jeweils einen

Vertriebsingenieur mechanische Antriebstechnik (m/w)

Die Aufgaben:

- Betreuung des jeweiligen Vertriebsgebietes vom Home-Office aus
- Lösungsorientierte technische und kaufmännische Beratung anspruchsvoller Kunden
- Aktiver Ausbau der Region, verbunden mit einer kontinuierlichen Umsatzsteigerung
- Betreuung bestehender Kunden, aktive Neukundenakquise und Aufbau langjähriger Kundenbeziehungen durch kontinuierliche Kundenbetreuung im Außendienst
- Wettbewerbsbeobachtung und Besuch von Fachmessen

Die Anforderungen:

- Eine abgeschlossene technische Ausbildung, Weiterbildung zum Meister, Techniker oder Ingenieur verbunden mit einem kfm. Background
- Erfahrung im technischen Vertrieb und gute Kenntnisse der Branche Antriebstechnik
- Hohe Kundenorientierung und Dienstleistungsbereitschaft
- Kunden- und lösungsorientierte Denk- und Arbeitsweise, ausgeprägte Kommunikationsstärke und Verhandlungsgeschick, gepaart mit Durchsetzungsvermögen
- hohe unternehmerische Einstellung
- Flexibilität und hohe Reisebereitschaft im Dienstfahrzeug (VW Passat)
- Gutes Deutsch in Wort und Schrift, eine zweite Fremdsprache ist wünschenswert (englisch, französisch)

Das Angebot:

Eine vielseitige und sehr eigenständige Vertriebsaufgabe in einem erfolgreichen Unternehmen, verbunden mit einem attraktiven und der Position angemessenen Leistungspaket.

Für weitere Informationen zu Position und Unternehmen steht Ihnen Herr **Steffen Keßler** jederzeit (auch am Wochenende) unter **0172-5786 199** zur Verfügung.

Die Ausschreibung richtet sich an beide Geschlechter, eine männliche Schreibweise wurde lediglich aus Gründen der besseren Lesbarkeit gewählt.